



---

---

### Le pari de la Manco

S'il était un adage que Pascal Legros et ses équipes refuseraient systématiquement, ce serait celui selon lequel "les conseillers ne sont pas les payeurs". En effet, grâce à AEF, le dirigeant suivi par Atlantic Financial Group bénéficie d'un co-investissement pour une prise de risque conjointe.

L'essentiel de notre plus-value réside dans l'investissement. Nous allons bien entendu prendre notre commission dans cette success story, mais nous avons tout intérêt à être srs de nous. Nous ne sommes pas dans la Ne Co, mais réellement dans la holding du dirigeant, c'est ce qu'on appelle la ManCo management company .

Voici pourquoi Pascal Legros estime le choix du dirigeant primordial dès le départ. Viennent ensuite le choix de la cible, c'est-à-dire de l'entreprise à racheter, puis l'acquisition en elle-même.



## **Pascal Legros prépare la révolution sociétale en investissant dans des secteurs porteurs**

Le monde de la fusion-acquisition est multiforme, mais à force d'observation, on s'aperçoit que les échanges ayant eu lieu sur ce marché en 2020, visaient des cibles changeantes.

## **La crise du Covid-19 et l'accélération de la 5G auront des répercussions sur la fusion-acquisition d'entreprise**

Dans un contexte particulièrement marqué par le coronavirus, le monde du digital a le vent en poupe, poussé par l'arrivée de la 5G. Un double enjeu stratégique sur lequel Pascal Legros s'exprime en exclusivité.

Selon lui, la digitalisation va formater les entreprises de demain. Certains secteurs vont être boostés par la 5G, qui transforme profondément les modèles économiques existants dans une course effrénée. « Nous avons énormément de clients qui se préparent déjà à ce changement, notamment pour développer le télétravail de façon fiable, tout en permettant aux collaborateurs d'éviter les déplacements inutiles en cette période de crise sanitaire ».

Concrètement, Pascal Legros pense que cette révolution humaine et numérique va se traduire par des investissements dans certains secteurs porteurs. C'est pourquoi il prépare ce changement en investissant sur des matières premières clés, ainsi que sur la digitalisation. Il ne serait d'ailleurs pas étonnant que cette tendance, déjà bien amorcée en 2020, se poursuive dans les années à venir. Si Marvell Technology Group a racheté Inphi et qu'Ericsson s'apprête à reprendre Cradlepoint, c'est bien pour tirer profit du développement Cloud et 5G.

## **Pascal Legros l'annonce : la crise sanitaire ne sera pas sans impact sur les modes de consommation**

En raison de la crise sanitaire 2020, les futurs choix d'acquisition s'opéreront davantage selon les attentes des Européens. Pascal Legros l'a constaté, ils souhaitent un retour à des achats plus raisonnés et davantage axés sur leurs besoins. "Avec la crise, les gens voyagent moins et augmentent leurs dépenses pour leur bien-être. Nous restons attentifs aux évolutions des modes de consommation et aux pratiques environnementales, parce que nous y sommes attachés".



Pascal Legros cite l'exemple de l'aménagement extérieur et du jardin avec un désir accru de s'installer au vert, ou encore celui de la rénovation intérieure pour la création d'espaces dédiés au télétravail. Il s'agit d'une évolution de la société, visant à rendre globalement son cadre de vie plus agréable et propice à l'épanouissement personnel et professionnel.

Pour autant, la filiale Atlantic M&A reste curieuse sur tous les secteurs qui correspondent aux aspirations du moment : « Nous concentrons nos recherches sur les TPE et PME, à la fois rentables et responsables, faisant écho à l'expérience qu'on a de l'évolution de la société, de la technologie, des crises sanitaires et des comportements du consommateur ».

Grâce à un écosystème d'entrepreneurs au sein duquel les chefs d'entreprise et investisseurs peuvent communiquer, des synergies se créent pour œuvrer vers une réussite commune. La connaissance du dirigeant sélectionné, de ses faiblesses et forces au regard du projet, permet à Pascal Legros et son équipe de mettre en adéquation un homme et une entreprise, dans une relation qui fait sens. Une stratégie de fusion-acquisition gagnante, tant pour Atlantic Financial Group que pour ses clients.